

"马兰开花二十 二五六,二五七, 八二九三十一 …"当熟悉的童谣响起,不少 人会陷入一场"回忆杀"。不少 年轻人通过收集儿时的玩具、 购买小时候的零食、玩小时候的 游戏,找回童年的记忆,也有不少 年轻人感慨想过儿童节。在他们心中, 儿童节承载着哪些意义?

在"六一"国际儿童节前夕,中国青 年报社社会调查中心联合问卷网发布 的一项有1001名青年参与的调查 显示,74.9%的受访青年感觉现在 年轻人过儿童节的现象普遍。 66.6%的受访青年表示过儿童 节是为了释放压力、放松心 情,55.2%的受访青年表 示是追忆童年、体验 童趣。

86.9%受访青年怀念童年生活

现在在武汉工作的汪姗姗很怀念儿时的好朋 友,"小学6年我转了9次学,每到新的小学就会认识 一群新朋友,即便后来分开,还是会互相写信、打电 话,让我有种被牵挂的感觉。"

汪姗姗觉得,以前能接触到的信息很少,也没有 那么多焦虑,可以没有负担地做一些看似毫无意义 的事情,"我曾和小伙伴一起到一片竹林去种树,还 买了铁锹以及各种肥料。现在看来在竹林种树很幼 稚、很天真,但想到曾和一群小伙伴一起完成一件 事,就觉得很值得怀念。"

调查显示,86.9%的受访青年表示怀念童年生 活。交互分析发现,85后受访者表示怀念的比例更

"我的童年基本是在农村度过的。那时没有智 能手机,娱乐方式也很少,印象比较深的是周末和小 伙伴们一起去钓鱼钓虾,大家比赛谁钓的多,一天下 来能有不少收获。"目前在长沙工作的90后李焱回忆 道,"童年比较简单、纯真,不用考虑生活的压力。"李 焱觉得,童年的生活经历对自己影响很大。"那时候 -大家人在一起生活,很多习惯和言行举止都是从 爷爷奶奶那儿学的,比如怎么待人接物,分辨什么是 对什么是错,基本的价值观是在那时形成的。'

调查显示,84.2%的受访青年觉得童年经历对自 己的成长影响大,其中31.4%的受访青年认为影响很 大。交互分析发现,00后受访者认为影响大的比例 更高,为88.1%。

"童年时期认识的一些朋友,虽然很多年没有联 系了,但当我有需要时,他们会毫无保留地帮助我, 这让我很感动。"汪姗姗说。

超六成受访青年表示 过节是为释放压力放松心情

"我身边过儿童节的人挺多的。有些人喜欢凑 热闹,不论什么节日都过,还有的人希望通过过节为 生活增添仪式感。"汪姗姗觉得,在儿童节这一天,大 家会有种"小朋友"心态,也想弥补小时候的一些遗 憾,比如去动物园,吃想吃的小零食,"以此治愈曾经 的自己。"

天津00后刘子蒙,平时对各种手办和玩偶比较 感兴趣。她留意到,有些商家会在儿童节前推出儿 童套餐,购买套餐送手办。因为数量有限,为了选到 满意的款式,在发售当天,刘子蒙赶到店里购买了 份,"买的人很多,不少是年轻人,去晚了基本就买不 到了。"

调查显示,74.9%的受访青年感觉现在年轻人过 儿童节的现象普遍,其中,22.0%的受访青年认为非 常普遍。交互分析发现,女性受访青年认为普遍的 比例为79.6%,比男性(67.5%)高出了10个百分点。

李焱发现,每年的儿童节,朋友圈都挺热闹的, "有人会发自己小时候的照片,有人会配上搞怪调 侃的文案,有人晒别人发的红包和祝福,当然也有 人是和孩子一起过的。感觉这天大家都变得活泼了

去年的儿童节,李焱约了大学好友出去吃饭,还 到游戏商城体验了小时候玩过的游戏机,"恍惚间有 种回到了小时候的感觉"。在李焱看来,儿童节让自 己有了一个暂时离开成人世界的窗口,可以不用再 "端着"。"现在工作和生活节奏都很快,每天面临各 种压力和困难,需要一个途径去释放。"

为什么年轻人也想过儿童节? 超六成受访青年是为了放松、解压

一"也正变成大人们的"购物节 不少品牌盯上"六一"向成年人抛出橄榄枝



玩怀旧游戏



成年的"大朋友"疯抢儿童节玩具,商家趁势开 展针对性营销。

为什么年轻人也想过儿童节?调查显示,为了 释放压力、放松心情排在第一位,获选率为66.6%。 55.2%的受访青年表示是追忆童年、体验童趣,54.4% 的受访青年觉得是弥补小时候的遗憾和缺失,54.4% 的受访青年认为是对无忧无虑的生活的向往。其他 还有:内心觉得自己还没长大(34.8%),能够和伴侣/ 好友增进感情(33.7%),享受被亲人宠爱的感觉 (30.5%),跟风、随大流(11.3%)。

"我觉得现在大家过儿童节,更多是为了借节日 的名义和朋友热闹一下,并不太注重节日的内涵。 如果是情侣,还可以给对方准备个小礼物,增进感 情。"王天雨说,也可以在儿童节这一天表达爱意。

过儿童节是幼稚不成熟? 仅1.1%受访青年这样认为

大家如何看待年轻人过儿童节这一现象?调查 显示,49.3%的受访青年表示提供了情绪出口,可以 理解,27.0%的受访青年认为是个人自由,不好评价, 22.7%的受访青年觉得是口头调侃而已,不必当真。 仅1.1%的受访青年认为是幼稚不成熟的表现,应当

"年轻人过儿童节说明大家在认真生活。"汪姗 姗认为,这在一定程度上体现出大家的心理状态不 错,内心拥有童真童趣,如果一个人不热爱生活,是 不会有心情去过这些节日的。

王天雨觉得,年轻人过儿童节不能和幼稚画上 等号,大家不过是借着节日缓解日常生活压力,找好 友或伴侣共同庆祝,体验过节的氛围。

"有的人想在这一天做回儿童,并非长不大,而 是对童真状态的回忆,这也是童心未泯、纯真自然的 体现。"李焱觉得,儿童节和很多节日一样,都为大家 提供了一个感受生活美好、表达情感的契机,可以 在这一天感受到关心与被关心,"让大家能够得到 短暂的放松,用更好的状态迎接之后的生活"。

此次调查的受访者中,男性占38.4%,女性 占61.6%。00后占28.5%,95后占23.2%,90后 占31.6%,85后占16.8%。

♪相关新闻

"六一"儿童节 商家盯上300个月大的"宝宝"

"好可爱啊我的天,心动了!"早在5月初,"95 后"周周(化名)就看中了肯德基"六一"儿童节套餐 里的三丽鸥联名玩具,迫不及待地与朋友相约"拼 单":"我们一起去吃这个,抽到酷洛米归我,抽到玉 桂狗归你。"

好看的皮囊千篇一律,可爱的灵魂要过"六 如今,一年一度的儿童节不再是独属孩子们的 快乐,早已远离永无岛的大人们也要"分一杯羹"

"去了门店说玩具一大早就卖完了,小孩子很失 望!"5月21日,肯德基"六一"儿童节套餐正式发售 后的第二天,有家长如此评论。

麦当劳5月24日起限量发售的"六一"儿童节玩 --俄罗斯方块游戏机,也同样在发售当天被抢

"限量"并不是小朋友抢不到套餐玩具的唯一原 因,在抢购"六一"限定的赛道上,还有一群更疯狂的 "大朋友"

"开售当天10点多预订了外卖,当时页面显示 上午11:25送达,实际上下午1点多才收到。"一名消 费者向中新财经表示,乐乐茶的loopy联名系列同样 销售火爆。"另外线上限定的毛绒镜子挂件,我卡点 下单,付完款之后就显示售罄了。"

与不得不在多种角色中做选择的小朋友相比, 一些成熟的大人们干脆选择了"全都要"。"每个造型 都很可爱,选择困难症犯了。

记者注意到,"玉桂狗""乐乐茶 loopy"等多个 儿童节限定周边已冲上微博热搜,抢购热潮也再度 催生了黄牛"代抢"和"代吃"生意。而在去年"六一" 儿童节的营销活动中,可达鸭也同样成为爆款"出

除抢购儿童节限定玩具外,成年人也有属于自 己的庆祝方式。"每年儿童节,朋友圈里都有不少人 晒礼物,首饰、箱包、化妆品什么都有。""90后"小晗 (化名)向记者表示,身边不少朋友会在儿童节这天 "秀恩爱"

记者梳理发现,在儿童节的联动活动中,不少品 牌也打出了"怀旧牌"

例如,华莱士推出动画版西游记联名水枪,必胜 客推出宝可梦联名玩具,德克士推出马力欧联名玩 具,奈雪的茶推出海绵宝宝联名水杯等,这些联名IP 背后,均不乏大龄受众。

随着成年人对儿童节的热情高涨,如今,"六一" 儿童节正在变成大人们的"购物节"。不少品牌盯上 "六一"儿童节,向成年人抛出了橄榄枝。

例如,星巴克将儿童节与端午节相结合,以时尚 挎包为卖点推出星冰粽礼袋;喜茶锚定宠物经济,以 狗狗可食用的宠物奶油等"毛孩子"福利吸引宠物主 前来消费;一点点则推出mini奶茶杯,并赠送充满童 年回忆的"换装贴纸"

业内人士指出,餐饮类品牌在节日营销中具有 低价优势,营销成本较低,因此更容易吸引冲动性消 费人群。且随着"悦己经济"的兴起,"90后 也更愿为体验"童年感"买单

据中国青年报、中国新闻网

