



2025年11月8日-2025年12月12日

寿险核202510(总)769CP

# 平安人寿重庆分公司启动“岁末分红季 服务进万家” 以实力和温度守护山城千家万户

在当前我国扎实推进高质量发展、构建新发展格局的时代背景下，保险行业作为社会经济的“稳定器”和“助推器”，正肩负着更为深远的使命——不仅要多层次、多元化、个性化的金融产品满足人民日益增长的美好生活需要，更要在服务国家战略、增强社会韧性与民生福祉中发挥关键作用。

作为行业头部企业，平安人寿始终坚守“以人民为中心”的价值取向，积极响应国家号召，在深耕服务实体经济的同时，还需持续丰富保险产品与服务供给。公司致力于通过专业化、综合化的保障方案，回应人民在健康管理、养老规划与财富传承等方面的迫切需求，切实增强社会整体风险抵御能力，不断提升人民群众的获得感、幸福感与安全感。

2025年岁末之际，平安人寿重庆分公司正式启动“岁末分红季 服务进万家”活动。这一举措，以服务为纽带，以专业为支撑，通过有温度的金融解决方案与贴近民生的服务体验，推动保险保障更深度地融入百姓生活，为人民的美好生活筑牢坚实根基，守护千家万户的安宁与幸福。

## 实力铸就信任： 平安稳健经营 筑牢服务根基

企业的服务能力，离不开其背后的综合实力。中国平安作为国际领先的保险集团之一，始终以坚实的财务数据和可持续的发展

战略，为客户提供长期、稳定的保障。

2025年前三季度，集团实现归属于母公司股东的营运利润1,162.64亿元，同比增长7.2%；第三季度归属于母公司股东的营运利润增长15.2%。

寿险及健康险业务经营持续发力，多渠道建设成效突出。2025年前三季度，寿险及健康险业务新业务价值357.24亿元，同比增长46.2%，新业务价值率（按标准保费）同比上升90个百分点。深化渠道转型，打造多渠道专业化销售能力。代理人渠道落实“做优、增优、育优”的“三优”平台建设，新业务价值同比增长23.3%，人均新业务价值同比增长29.9%。

（数据来源：中国平安官方公众号2025年10月28日发布文章《中国平安前三季度归母营运利润增长显著向好，寿险及健康险新业务价值强劲增长46.2%，归母净利润第三季度同比大增45.4%》）

正是在这样的背景下，平安人寿重庆分公司才能在岁末之际，有信心、有底气推出“岁末分红季 服务进万家”活动，将企业的经营成果转化为实实在在的客户权益。

## 服务走进万家： 平安与您温暖相约

从2025年11月8日至12月12日，平安人寿重庆分公司将开展为期近一个月的“岁末分红季 服务进万家”客户服务活动。

据平安人寿重庆分公司介绍，此次活动，客户可以享受五大权益。

一是专业解读，大部分客户对于保单的了解和分析有限，平安人寿重庆分公司将帮助客户认真梳理整理已经购买的家庭保单，重点从保险产品的保障结构、保障范围、额度等多个方面进行专业解读。

二是用好“平安金管家”App，保障您的知情权。活动期间，平安人寿重庆分公司将指导客户通过“平安金管家”App查看名下分红险的红利信息，保障客户的知情权。

三是介绍新产品，在向客户介绍平安人寿优异经营成绩的同时，针对客户个人、家庭需求，介绍合适的保险产品。

四是权益的告知，针对享有居家养老等权益的老客户，公司将会提供众多符合对应老客户标准的健康及养老服务权益，向客户进行详细介绍。

五是面向市民开展丰富的线下活动，具体活动内容及时间以平安人寿重庆分公司公布为准。

## 御享分红26： 有温度的产品 有保障的未来

作为本次“岁末分红季”推出的重磅产品，“御享分红26”不仅是一款分红型保险，更是一份承载关爱与承诺的长期保障。它延续了平安人寿强大品牌优势，旨在面向客户对可期分红与家庭保障的双重需求。

**亮点一：终身身故保障。**万一将来遇到变故，能为家人留下一份念想，提供经济上的支持与保障。

**亮点二：现价递增。**交费期满一定年度后，该保险的现金价值将按合同1.75%增长，具体时间因交费期、被保险人年龄等不同而存在差异。

**亮点三：保单分红。**客户可以享有保单分红，共享公司发展红利。（分红非保证利益，实际分红可能因公司经营等因素而变化，在某些年度红利可能为零）

**亮点四：双被保险人设计。**可以根据家庭所需，将父母的其中一位和孩子设定为被保险人，让家庭保障更坚固。

从强大的企业实力，到温暖的服务行动，再到有温度的产品设计，平安人寿重庆分公司始终以“让每个家庭拥有平安”作为使命，在岁末时节为客户送上一份实实在在的关怀，希望依托“岁末分红季 服务进万家”践行平安对每一位客户的承诺与陪伴。

## 相关链接>>

### 重要提示：

★平安御享金越(2026)终身寿险(分红型)(简称御享分红26)为分红保险，保单持有人可以保单红利的形式享有保险公司分红型保险产品的盈余分配权，未来的保单红利为非保证收益，其红利分配是不确定的，在某些年度红利可能为零，具体保险责任及其他内容详见保险条款。

★交费期满一定年度后，御享分红26现金价值(简称现价)按约1.75%增长至终身。具体时间因交费期、被保险人年龄等不同而存在差异。

★客户认可保险产品并根据自身保障需求购买中国平安人寿保险股份有限公司指定产品且总保费达标居家养老会员的客户，可享受平安居家养老权益。居家养老所涉服务由平安健康互联网股份有限公司或具有经营资质的第三方服务商提供，服务详情、服务使用规则、覆盖城市等详见服务手册，收费标准因服务项目不同存在差异。服务不构成邀约或要约，需在客户认可产品且保费达标情况下方可享受。

寿险核202510(总)751CP

中国平安 PING AN

专业·价值

专业 让生活更简单

买保险 就是买平安 12月12日

# 御享分红<sup>26</sup>

养老储备|子女教育|财富传承

### 重要提示：

1.平安御享金越(2026)终身寿险(分红型)(简称御享分红26)为分红保险，保单持有人可以保单红利的形式享有保险公司分红型保险产品的盈余分配权，未来的保单红利为非保证收益，其红利分配是不确定的，在某些年度红利可能为零。

2.本资料所载内容仅供您理解保险条款所用，在某些情况下，我们不承担给付保险金的责任，具体保险责任、责任免除、合同解除及其他内容详见保险条款。

中国平安人寿保险