



特朗普

特朗普的俄乌和平计划背后 生意,生意,还是生意



12月2日,俄罗斯总统普京与美国特使威特科夫、特朗普女婿库什纳在克里姆林宫举行近5小时会谈,就俄乌“和平计划”磋商却未获实质成果。此次斡旋源于美方推动的“28点计划”及后续“19点计划”,美方被指严重偏袒俄罗斯,核心涉及乌军撤兵、解冻俄资产及美俄商业合作。芬兰总统斯图布直言美方“有利可图”,波兰总理图斯克更点破“这是生意,无关和平”。多方信息显示,计划本质是特朗普团队以“以商谋和”撬动俄能源、稀土资源,盘活俄冻结资产获利。欧洲盟友对此深感警惕与边缘化,质疑该计划实则乌克兰的领土和安全为代价,为美俄特定圈层的“大交易”铺路。这场以“交易的艺术”为指导的和谈,究竟能否带来持久和平,抑或只是另一场地缘经济博弈的开端?

国际观察

特朗普“商业和平”框架下 乌克兰成博弈牺牲品

12月4日,威特科夫与库什纳在迈阿密会晤乌克兰国家安全与国防委员会秘书乌梅罗夫,通报克里姆林宫会谈情况。这场仓促安排的会晤,凸显美方“先俄后乌”斡旋策略的尴尬——乌克兰总统泽连斯基在社交媒体上明确表态:“只有考虑乌克兰利益,才能实现有尊严的和平。”

乌方的警惕并非无的放矢。“28点计划”要求乌军撤出顿涅茨克部分地区,却未明确俄方撤军承诺;即便后续调整的“19点计划”删除“战争罪行特赦”条款,领土划分、加入欧盟和北约等核心诉求仍被搁置。更让乌方不安的是,美乌矿产协议将对乌军援转化为“投资”,被乌国内批评为“用主权换援助”。11月30日美乌佛罗里达会谈虽被乌梅罗夫称为“艰难但富有成效”,但核心分歧仍未弥合。

美国的斡旋逻辑将乌克兰的生存权置于一场宏大的商业交易之中。泽连斯基政府面临绝望的困境:拒绝,可能失去美国至关重要的支持;接受,则意味着主权和领土的永久性丧失。乌克兰与美国签署的矿产开发协议,在此时更像是一种被迫的“投名状”,试图以资源换取安全保障,但其效果存疑。

分析人士指出,特朗普的“以商谋和”策略本质上是短视的。它没有建立任何防止俄罗斯未来再次侵略的机制,反而通过解除制裁和许诺经济利益,解除了对俄的约束与惩罚。马奇教授认为,这“不能提供长期和平前景”,反而可能激励俄罗斯拖延谈判,以争取战场上更大的优势,从而在未来的“交易”中索取更高价码。

克里姆林宫在与威特科夫会谈后表示“未达成折中方案”,普京本人虽称会谈“非常有益”,但也强调在领土问题上“要么是我们通过武力,要么是乌克兰军队离开”。这揭示了冰冷的事实:当和平被视为一门生意时,弱国的命运往往只是谈判桌上的筹码。特朗普团队描绘的美俄乌共同繁荣的“商业堡垒”愿景,对乌克兰而言,可能只是一个空中楼阁,其地基正是乌克兰自身被割裂的国土与模糊的未来。真正的和平,依然遥远。

据新华社、澎湃新闻



俄罗斯总统普京(右)与美国特使威特科夫握手



特朗普的女婿库什纳也参加了会谈



威特科夫和德米特里耶夫在公园里漫步

商人特使开启非正式渠道

“我就是搞交易的,这就是我来这里的原因。”美国总统特使威特科夫的这句表态,为其斡旋俄乌冲突的行动定下了清晰基调。据央视新闻报道,12月2日克里姆林宫会谈结束后,俄总统助理乌沙科夫仅以“非常有益、富有建设性”形容会谈,却明确表示双方未达成解决乌克兰问题的折中方案——这场牵动全球的外交行动,从始至终透着“非传统外交”的商业特质。

斡旋核心团队的商人底色,是解读这场“和平努力”的关键。威特科夫不仅是特朗普的长期高尔夫球友,更是身家亿万房地产开发商,此前长期负责中东问题斡旋,被特朗普火线指派接手俄乌事务。与其对接的俄罗斯直接投资基金总裁德米特里耶夫,是普京亲自选定的谈判代表,兼具投资银行家背景,两人相似的商业履历成为美俄非正式联络的“天然桥梁”。

这种“商人外交”的运作模式早已突破常规。据《华尔街日报》披露,威特科夫接手俄乌事务仅几周,就推动美国财政部批准被制裁的德米特里耶夫访美——尽管财长贝森特提出质疑,仍未阻止这一“特殊安排”。今年以来,两人多次互访,4月德米特里耶夫赴白宫提交数亿美元美俄商业项目清单,直言“可将投资信任转化到政治上”;同月威特科夫访俄与普京会谈3小时,笔记内容仅向白宫核心层简报,美国中情局、国务院等传统安全机构均不知情。

这种模式并非偶然。特朗普早在20世纪80年代就曾向苏联官员提议,由他斡旋结束冷战,并在莫斯科建造特朗普大厦。如今,威特科夫和德米特里耶夫正将这一理念付诸实践。他们绕过对俄持强硬立场的欧洲盟友,甚至忽略乌克兰的某些核心关切,直接与克里姆林宫探讨“交易”的可能性。一位欧洲高级官员透露,当被要求使用保密线路沟通时,威特科夫以“系统太复杂”为由推脱,更倾向于与德米特里耶夫进行直接、非传统的电话交流。

宏大商业蓝图与资产解冻设计

美俄双方探讨的商业合作清单雄心勃勃,且与“和平计划”的条款深度绑定。根据被披露的“28点计划”草案及后续报道,其经济部分构成了一份详细的“战后分利”方案。

首要焦点是矿产资源。俄罗斯拥有全球最大的稀土储量之一,普京曾向特朗普隔空喊话,强调俄罗斯的稀土储量远胜乌克兰,并愿意合作开发。知情人士称,与克里姆林宫关系密切的俄商业巨头已向美方同行提供了西伯利亚和远东地区多个稀土及

镍矿的开采机会。同时,美国与乌克兰签署的矿产合作协议,被指意在确保美国企业对乌境内(包括目前被俄控制区域)资源的“优先权”,形成对俄乌资源的双向布局。

能源领域是另一块蛋糕。谈判涉及美国埃克森美孚等巨头重返俄罗斯“萨哈林1号”等大型油气项目,以及收购俄卢克石油公司资产的可能性。特朗普的捐款人甚至在洽谈收购受制裁的诺瓦泰克公司北极液化天然气项目股份。此外,重启或接管“北溪”系列天然气管道的提议也浮出水面。

美俄跨领域合作甚至延伸至航天领域。7月下旬,俄航天局局长巴卡诺夫访问美国宇航局约翰逊航天中心及波音、SpaceX工厂,这是2018年以来首次此类访问。虽未公布具体合作计划,但航天领域的技术与资本联动,被视为美俄“全面解冻关系”的重要信号。特朗普团队坚信,商业合作领域越广,“和平”的“绑定效应”就越强,却刻意忽视了乌克兰的主权诉求。

最具争议的,是如何处理被西方冻结的约3000亿美元俄罗斯央行资产。美国的方案并非如欧盟所提议的直接用于援乌,而是计划将其中的1000亿美元投入一个美国主导的乌克兰重建基金,利润由美方分享;剩余部分则可能用于美俄联合投资项目。这实质上是将欧洲扣押的资产,转化为美国资本进入俄乌市场的“启动金”。爱丁堡大学教授卢克·马奇指出,这等同于让美国从冻结资产中获利,并部分返还俄罗斯,是“奖励侵略者”的行为。

特朗普团队以商业诱惑分盟友

特朗普团队的这一战略,在地缘政治上精准地楔入美欧之间,意图制造并利用跨大西洋盟友的分歧。俄方明确表示,更希望与美国而非“说风凉话”的欧洲企业合作。通过承诺让美国企业获得首批、最丰厚的商业机会,该计划成功地向欧洲传递了一个信号:在未来的秩

序中,追随美国可能获得经济回报,而坚持原有立场则可能被排除在利益分配之外。

这直接冲击了欧盟的团结和对乌支持政策。当欧盟内部正为是否以及如何使用冻结的俄资产援助乌克兰而激烈争吵时——比利时强烈反对承担法律风险,美国却已私下与俄罗斯规划好了这笔资产的“商业用途”。欧盟委员会最新提出的缩水版援乌贷款方案,被媒体解读为是在美国压力下为“美俄交易”预留空间。芬兰总统斯图布坦言,美国在推动和平进程时寻求“经济利益”是现实,并对此感到“沮丧”。

波兰总理图斯克“这是生意,无关和平”的尖锐批评,代表了中东欧国家的普遍警觉。欧洲意识到自己正被边缘化:既无法影响核心谈判,又可能在未来经济布局中丧失主动权。美国通过商业诱惑,一方面试图拉拢俄罗斯,另一方面施压欧洲接受一个可能损害乌克兰主权和安全的和平方案,从而重塑以美国利益为核心、商业关系优先的地缘政治格局。